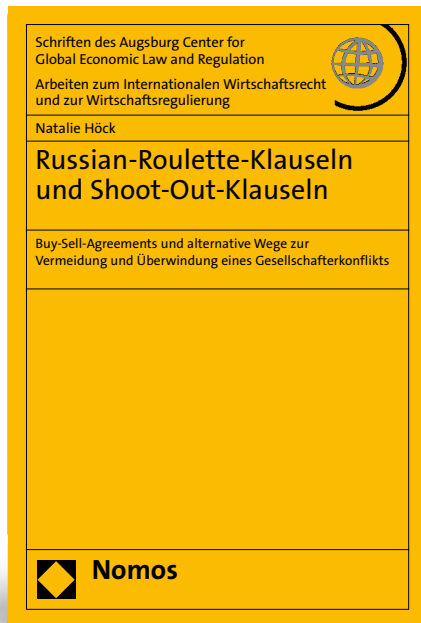




Nomos

Gesellschafterkonflikte effizient vermeiden



Russian-Roulette-Klauseln und Shoot-Out-Klauseln

Buy-Sell-Agreements und alternative Wege
zur Vermeidung und Überwindung
eines Gesellschafterkonflikts

Von StA'in Dr. Natalie Höck

2021, 449 S., brosch., 116,- €

ISBN 978-3-8487-7666-5

(Schriften des Augsburg Center for Global Economic Law
and Regulation – Arbeiten zum Internationalen
Wirtschaftsrecht und zur Wirtschaftsregulierung, Bd. 83)

www.nomos-shop.de/isbn/978-3-8487-7666-5

Ein gesellschaftsinterner Entscheidungsstillstand und damit das Unvermögen, Geschäftsentscheidungen zu treffen, ist eines der größten Risiken im Wirtschaftsleben. Wie begegnet man Gesellschafterkonflikten am effizientesten? Diese Frage, die man in der Praxis bei jeder Gründung stellen sollte, wird umfassend beantwortet. Hierzu werden Buy-Sell-Agreements aus rechtlicher und ökonomischer Perspektive sowie

alternative Konfliktlösungsinstrumente hinsichtlich ihrer Eignung und Effizienz analysiert. Ziel ist es, jedem Gründer ein Gesamtkonzept für die Konfliktprävention als ersten Schritt und eine effiziente Streitbeilegung als zweiten Schritt an die Hand zu geben, indem Buy-Sell-Agreements mit alternativen Wegen kombiniert werden.

Bestell-Hotline +49 7221 2104-37 | Online www.nomos-shop.de
E-Mail bestellung@nomos.de | Fax +49 7221 2104-43 | oder im Buchhandel

Sie haben das Recht, die Ware innerhalb von 14 Tagen nach Lieferung ohne Begründung an Nördlinger Verlagsauslieferung GmbH & Co. KG, Augsburg Str. 67A, 86720 Nördlingen zurückzusenden. Bitte nutzen Sie bei Rücksendungen im Inland den kostenlosen Abholservice. Ein Anruf unter Tel. +49 7221 2104-45 genügt. Unsere Datenschutzbestimmungen finden Sie unter nomos@shop.de/go/datenschutzerklaerung.

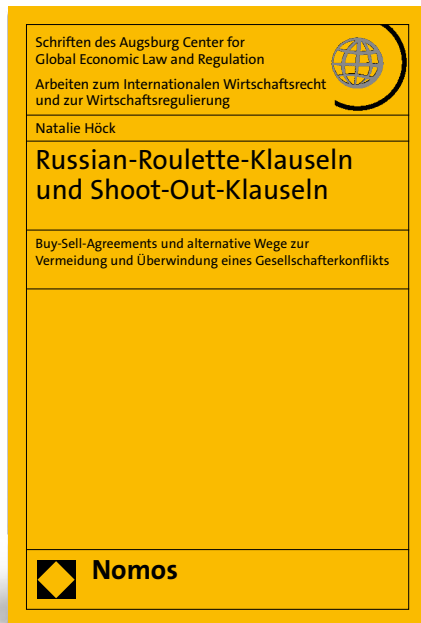
Nomos Verlagsgesellschaft
Waldseestraße 3–5 | D-76530 Baden-Baden | www.nomos.de

 Nomos
eLibrary



Nomos

Preventing Shareholder Conflicts



Russian-Roulette-Klauseln und Shoot-Out-Klauseln

Buy-Sell-Agreements und alternative Wege
zur Vermeidung und Überwindung
eines Gesellschafterkonflikts

By StA'in Dr. Natalie Höck

2021, 449 pp., pb., € 116.00

ISBN 978-3-8487-7666-5

(Schriften des Augsburg Center for Global Economic Law
and Regulation – Arbeiten zum Internationalen
Wirtschaftsrecht und zur Wirtschaftsregulierung, vol. 83)
in German

www.nomos-shop.de/isbn/978-3-8487-7666-5

A big risk in business life is a deadlock in corporate decision-making. What is the most efficient way to prevent and resolve a shareholder conflict? This question, which should be raised in practice when founding a company, is answered comprehensively. Buy-Sell Agreements are analyzed from a legal and economic perspective, and alternative ways of preventing and resolving disputes are

examined to determine their suitability for shareholder conflicts. The aim is to provide every founder with an overall concept for the prevention of shareholder conflicts as a first step and an efficient dispute resolution as a second step. The different approaches are combined with a Buy-Sell Agreement in a uniform procedure.

Hotline for your order +49 7221 2104-37 | Online www.nomos-shop.de
E-Mail orders@nomos.de | Fax +49 7221 2104-43 | or in your local bookstore

You can withdraw from your book order without giving reasons within fourteen days. Simply send your written withdrawal within the given period to: Nördlinger Verlagsauslieferung GmbH & Co. KG, Augsburgstr. 67A, 86720 Nördlingen, Germany or to your bookstore. A withdrawal binds you to return the items. All costs and risks of return are payable by the addressee. You can find our privacy policy online at nomos@shop.de/go/datenschutzerklaerung.

Nomos Verlagsgesellschaft
Waldseestraße 3–5 | D-76530 Baden-Baden | www.nomos.de

 Nomos
eLibrary